



ÄRZTE-News

Exklusiv. Aktuell. Informativ.

Cyberdeckung ohne Risikofragen?

Das geht! – Nutzen Sie Ihre Chance!

Laut aktueller Studien bleibt die Bedrohungslage für die Cybersicherheit in Deutschland äußerst angespannt (2023/24). Insbesondere Ransomware und generative KI machen Sorgen.

Die Lage in Bezug auf Cybersicherheit in Deutschland bleibt besorgniserregend, wie aus dem Bericht des BSI für das Jahr 2023 hervorgeht. Trotz Bemühungen bleibt das allgemeine Bedrohungsniveau unverändert hoch.



Eine Viertelmillion...

...neue Schadprogramm-Varianten wurden in 2023 durchschnittlich an jedem Tag gefunden.



Quelle: BSI

Nicht nur „alte“ Methoden in „neuem“ Look sind auf dem Vormarsch, sondern auch Schwachstellen und mangelnde revolvierende Sicherheitsvorkehrungen führen zu erfolgreichen Cyberattacken:

Dauerbrenner Phishing

KI-basiertes Phishing: Cyberkriminelle könnten künstliche Intelligenz nutzen, um äußerst zielgerichtete und überzeugende Phishing-E-Mails zu erstellen. KI-Algorithmen können große Datensätze analysieren, um Nachrichten zu erstellen, die den Schreibstil bestimmter Personen imitieren und somit schwerer von legitimer Kommunikation zu unterscheiden sind.

66 %

aller Spam-Mails in 2023 waren Cyberangriffe:

**34 %
Erpressungsmails**

**32 %
Betrugsmails**



84 %

aller betrügerischen E-Mails waren Phishing-E-Mails zur Erhebung von Authentisierungsdaten

Quelle: BSI



Schwachstellen

Schwachstellen in der Technologie stellen oft eine Eintrittspforte für Cyberangriffe dar, unabhängig davon, wie robust die Sicherheitsprotokolle erscheinen mögen. Einige der Hauptursachen für diese Schwachstellen sind:

- 1. Softwarefehler und Konstruktionsmängel**
- 2. Veraltete oder unzureichend umgesetzte Sicherheitsmaßnahmen**
- 3. Schwache Verschlüsselung**
- 4. Fehlendes Sicherheitsbewusstsein und -kultur**

Um diese Schwachstellen zu minimieren, ist eine umfassende Sicherheitsstrategie erforderlich, die regelmäßige Updates, Patch-Management, Schulungen für Mitarbeitende und eine kontinuierliche Überwachung und Bewertung der Sicherheitslage umfasst. Cyberangriffe können nie vollständig ausgeschlossen werden, aber eine proaktive Herangehensweise kann das Risiko erheblich reduzieren.

Ihre Lösung: ALL-IN-ONE für Ärzte

- ✓ Analyse der vorhandenen Schwachstellen
- ✓ Entwicklung einer klaren Sicherheitsstrategie
- ✓ Notfallpläne für den Ernstfall
- ✓ Sensibilisierung der Mitarbeitenden
- ✓ Cyberversicherung als Existenzschutz



HIGHLIGHT!!

WEGFALL DER RISIKOFRAGEN

Ihr schneller Weg zur leistungsstarken Cyberdeckung

> EINFACH. SCHNELL. SICHER



Sicherheit durch Wissen: Der Security-Check

Kostengünstig. Professionell. Unkompliziert.

Prüfen Sie das Sicherheitskonzept Ihrer Praxis.

Anhand eines Fragebogens sowie technischer und organisatorischer Begutachtung wird der aktuelle Sicherheitsstandard einer Praxis bestimmt. Gerade für die Untersuchung des Sicherheitsniveaus und die Risikobewertung durch Versicherungsunternehmen ist ein solcher Status quo enorm hilfreich.

Der Security-Check ist für Sie in nur wenigen Schritten unkompliziert durchzuführen und sollte regelmäßig erfolgen.

Ziel des Checks

- ✓ Nutzerkonten-Sicherheit
- ✓ Schutz gegen Schadsoftware
- ✓ Netzwerk-Sicherheit
- ✓ Patch-Management
- ✓ Datensicherungskonzept

Genau richtig: Nur wenige Schritte

1 Fragebogen

Eigene Angaben:

Mithilfe eines von uns vorgegebenen Leitfadens geben Sie Ihre Einschätzungen zunächst selbst ab.



2 Risikodialog

Direkter Austausch:

Ihre vorigen Angaben werden dann telefonisch besprochen, um alle Aspekte genauestens abzudecken.



3 Analyse & Dokumentation

Fremdcheck:

Ein Analyst überprüft und dokumentiert im Anschluss die technische Umsetzung von Sicherheitsaspekten in Ihrem System per Fernverbindung.



Technische Checks

User-Management

Nutzer des Betriebssystems, Berechtigungen und geteilte Konten werden ebenso geprüft wie die Sicherheit der Passwörter.

Anti-Virus-Software

Die in der Praxis genutzte Anti-Virus-Software inkl. Signaturen, Autostart und Lizenz wird getestet.

Konfiguration der Firewall

Der Firewall-Regelsatz auf Zugänge zu internen Systemen und Internetservices wird untersucht.

Patch-Management

Der Patchstand des Betriebssystems wird ebenso kontrolliert wie die Patch-Management-Konfiguration. Außerdem wird der Patchstand installierter Standardprogramme stichprobenartig geprüft.



Organisatorische Checks

Backup-Konzept

Es wird überprüft, ob Sicherheitskonzepte oder -prozesse und dazugehörige empfohlene Vorgehensweisen in der Praxis eingehalten werden.

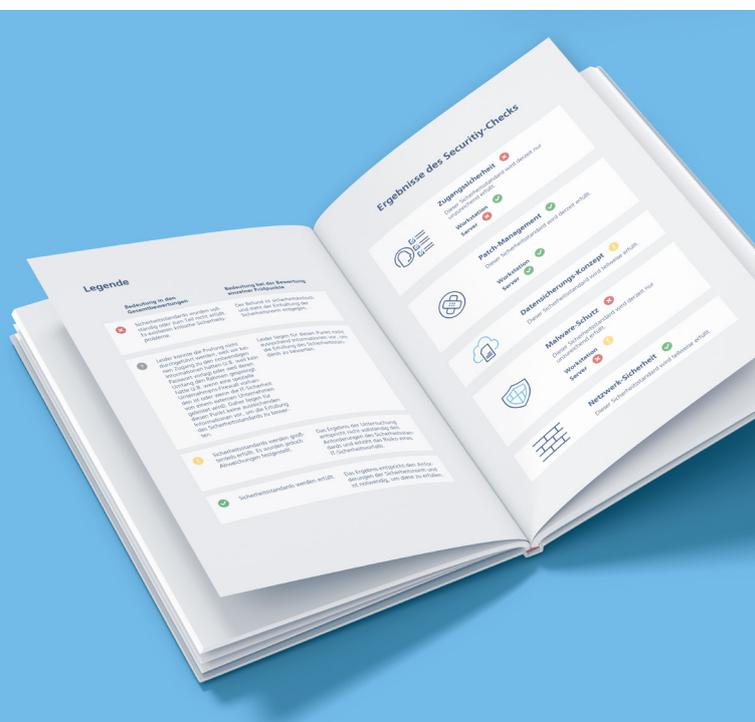
Umfang der Analyse

Um die Sicherheitsanforderungen zu prüfen, werden stichprobenartig einzelne Systeme (maximal drei) analysiert und zufällig ausgewählte Dokumente gesichtet. Außerdem werden Mitarbeiter zu bestimmten Sicherheitsaspekten befragt. Bei einer solchen Analyse werden nur die wichtigsten Einstellungen, also die Basiskonfigurationen, betrachtet. Das spart Zeit und Aufwand, deckt aber dennoch die Anforderungen an eine sichere Praxis ab.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- ✓ Status quo des aktuellen Sicherheitsstandards Ihrer IT-Systeme
- ✓ Aufdecken von Sicherheitslücken und Verbesserungspotenzialen
- ✓ Prüfung technischer und organisatorischer Maßnahmen zur Cybersicherheit
- ✓ Reportbericht zur Dokumentation und ggf. Unterstützung zur Enthftung
- ✓ Optionaler Zusatzbaustein p.a. in Ihrem Cyberversicherungskonzept
- ✓ Versicherungsschutz unabhängig vom Check-Ergebnis möglich
- ✓ Verzicht auf den Einwand der Obliegenheiten möglich
- ✓ Kein Selbstbehalt beim ersten Schadenfall



Machen Sie den Check!

Wie sicher ist Ihre Praxis?
Fragen Sie jetzt Ihr persönliches
Sicherheitsrisiko ab.



Wenn alle Stricke reißen

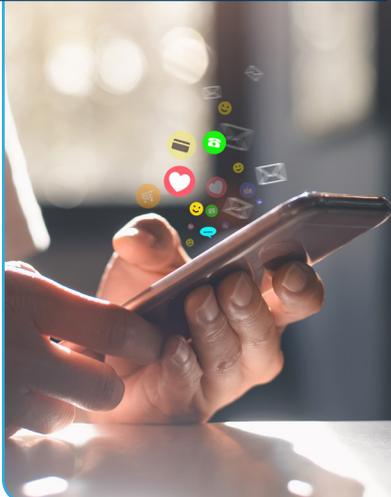
Sollte es trotz aller Vorsicht und Schutzmaßnahmen dennoch zu einem Cyberangriff kommen, ist es hilfreich, die Praxis über eine leistungsstarke Cyberversicherung abgesichert zu haben. Hier bieten wir ein spezielles Konzept für das Gesundheitswesen, das besonders auf die Bedürfnisse von

Praxen ausgelegt ist. Neben dem Versicherungsschutz erhalten Sie auch bereits einige der genannten Service-Leistungen und Schulungsprogramme kostenfrei. Durch Gründung unserer Assekuradeur GmbH ist es uns gelungen, die Inhalte des Rahmenkonzeptes nochmals zu verbessern.

Rahmenkonzept nochmals verbessert:

- ✓ **Kostenfreies Cyber-Security-Training für alle** Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit Online-Training und Erklär-Videos und einem Wissenstest sowie Bereitstellung einer datenschutzkonformen Softwareplattform zur Prüfung von potenziell infizierten E-Mails und eines Werkzeugkastens für eine sichere Passwort-Programmierung
- ✓ **Zweifache Maximierung der Versicherungssumme**
- ✓ **Garantierte und unverzügliche Hilfestellung durch Cybercrime-Experten** im Schadenfall – rund um die Uhr!
- ✓ **Mitversicherung von Eigenschäden** in der Forensik und Schadenfeststellung
- ✓ **Vermögensschäden aus gefälschten E-Mails** mit Aufforderung zu Geldtransaktionen
- ✓ **Wiederherstellungskosten** (inkl. Hardware-Ersatz)
- ✓ **Mitversicherung von Drittschäden**, z. B. Abwehr unberechtigter Schadenersatzansprüche
- ✓ Soweit gesetzlich zulässig: **Übernahme von Bußgeldern**
- ✓ **„Bring your own device“-Deckung** z. B. berufliche Nutzung privater Smartphones
- ✓ **Betriebsunterbrechung zur Sicherung Ihres Umsatzes** – dies gilt auch bei technischen Störungen
- ✓ **Erweiterung** der Betriebsunterbrechungs-Leistung um Mehrkosten
- ✓ **Internet-Diebstahl**
- ✓ **Cyber-Spionage**
- ✓ **Cyber-Erpressung**
- ✓ **Sicherheitsanalyse: Cyber-Security-Check**

NEWS!



Verpassen Sie keine exklusiven Updates, Produktneuheiten oder Fachnews mehr und folgen Sie uns jetzt auf unseren Social Media Kanälen.

Erfahren Sie als erster von Neuerungen in unseren Spezialkonzepten und treten Sie bei Fragen mit uns in Kontakt. Seien Sie Teil der Helmsauer Community – wir freuen uns, gemeinsam mit Ihnen zu wachsen!

Folgen Sie uns
für mehr News!

myHelmsauer – Digitale Kundenakte und Portale Ihr direkter Draht zu uns



Unsere digitalen Services machen Ihnen das Leben leichter und sparen Ihnen täglich wertvolle Zeit.

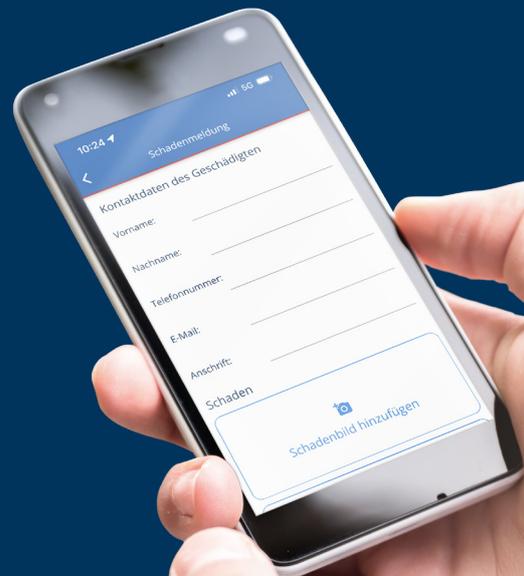
In Ihrer digitalen Kundenakte sowie im Bürgerschaftsportal finden Sie alle Ihre Versicherungsverträge auf einen Blick. Auch Schäden können Sie in Ihrer digitalen Kundenakte direkt melden und den Status nachverfolgen. Dadurch sparen Sie sich eine Menge Schriftverkehr, Suchen und Zeit.



Für unsere digitalen Services wurden wir ausgezeichnet.

Mit dem Ziel, Ihnen das Leben leichter zu machen, stellen wir all diese Funktionen auch in einer App zur Verfügung, die Sie jederzeit auf gängigen Endgeräten nutzen können.

Zusätzlich dient die App als Hilfestellung zur Schadenmeldung und gibt die benötigten Informationen zur Auswahl vor. Dadurch wird der Aufwand für Sie so weit wie möglich reduziert.



Kostenloser Download hier:



Für Android



Für iOS



Aufwand minimieren, Liquidität optimieren!

Das Rundum-Sorglos-Konzept für Arztpraxen



Die betriebliche Altersversorgung (bAV) birgt trotz ihrer Sinnhaftigkeit viele Risiken für Praxen. Neben hohem organisatorischem Aufwand, finanziellen Verpflichtungen und der Berücksichtigung von aktuellen gesetzlichen Änderungen kann eine bAV zahlreiche Haftungsfallen für den Arbeitgeber bedeuten. Wir haben die Lösung für Sie, mit der Sie nicht nur den Aufwand minimieren, sondern gleichzeitig Ihre Liquidität optimieren. Steigern Sie so rundum sorglos die Attraktivität Ihrer Praxis für angestellte Ärzte und Fachpersonal.

bAV 4.0

Das Rundum-Sorglos-Paket.

Die Gestaltung betrieblicher Versorgungskonzepte ist nicht trivial und kann schnell zu ärgerlichen Haftungsfallen, Unzufriedenheit und hohem Aufwand führen. Im Fokus steht dabei in erster Linie das Unternehmen, das vielen Risiken ausgesetzt ist.

Was uns ausmacht

Die DGbAV – Deutsche Gesellschaft für betriebliche Altersversorgung beschäftigt sich seit Jahrzehnten ausschließlich mit betrieblichen Versorgungskonzepten! Aus unserer langjährigen Erfahrung in Verbindung mit außerordentlicher Fachexpertise haben wir aus der Praxis für die Praxis ein Rundum-Sorglos-Paket für Arbeitgeber entwickelt.

Unser Fokus ist dabei die Gestaltung von individuellen und leistungsstarken Versorgungskonzepten, die allen Beteiligten maximalen Mehrwert bieten und gleichzeitig den Organisationsaufwand gering halten.

Herausforderungen der bAV:

- ✓ **Gesetzliche Verpflichtungen:**
Arbeitgeber sind verpflichtet, Beiträge zur bAV zu leisten. Je nach Durchführungsweg müssen Leistungen vom Arbeitgeber garantiert werden. Dies kann zu langfristigen finanziellen Verpflichtungen führen, die sich je nach Rentenregelung und den individuellen Bedingungen der bAV erheblich unterscheiden.
- ✓ **Verwaltungsaufwand:**
Die Verwaltung der bAV ist komplex, insbesondere wenn es um Beiträge, die Kommunikation mit Versicherungsgesellschaften und die Pflege von Unterlagen geht. Fehler führen immer wieder zu rechtlichen Problemen.
- ✓ **Haftungsrisiken:**
Arbeitgeber sind verantwortlich für Fehler oder Verzögerungen in der Umsetzung sowie Verwaltung. Haftungsrisiken sind die Folge.
- ✓ **Änderungen in der Gesetzgebung:**
Gesetzliche Rahmenbedingungen für die bAV ändern sich, was zu zusätzlichem Verwaltungsaufwand und möglicherweise höheren Kosten für Arbeitgeber führen kann.

Durch professionelle Analyseprozesse, clevere Nutzung von Fördermaßnahmen, hohe Beratungsqualität, Unterstützung durch moderne digitale Tools und Ihrem individuellen Marketingkonzept entwickeln wir Ihre bAV zu einem Erlebnis.

Leistungsstark. Effizient. Sicher.



bAV-Clearingstelle

Ein solides Fundament schaffen.

Eine bAV ist kein starres Konstrukt, sondern ist von den Entwicklungen im jeweiligen Unternehmen und den gesetzlichen Rahmenbedingungen geprägt. Dies kann Haftungsfallen für die Arztpraxis und hohen Aufwand für die Personalverantwortlichen mit sich bringen. Das muss nicht sein! Unsere Experten der bAV-Clearingstelle unterstützen Sie nachhaltig:

Minimierung von Haftung und Verwaltungsaufwand

Die bAV-Clearingstelle prüft bestehende Versorgungszusagen und mitgebrachte bAV-Verträge von neuen Mitarbeitenden, um Fallstricke aufzudecken, Lücken zu schließen und die Haftung für das Unternehmen zu minimieren. Unser Ziel ist die Bündelung aller Gesellschaften und Durchführungswege unter einer Betreuungsstelle, um den Verwaltungsaufwand zu reduzieren. Damit entlasten wir die Personalabteilung und unterstützen bei der Erfüllung wichtiger Unternehmenspflichten.

Werterhaltende Integration bestehender Verträge

Die bAV-Clearingstelle ermöglicht eine Weiterführung der Versorgungsziele neuer Mitarbeitender. Damit können Sie die attraktiven Werte sinnvoller Versorgungsziele von Altverträgen erhalten und steigern. Gleichzeitig wird der Integrationsprozess neuer Mitarbeitender in Ihr bestehendes Versorgungskonzept erleichtert. Dies erhöht Ihre Arbeitgeberattraktivität.

Mehrwerte im Überblick

- ✓ **Haftungsminimierung** durch Prüfung bestehender bAV-Verträge sowie auch zukünftig mitgebrachter Versorgungszusagen neuer Mitarbeitender
- ✓ **Senkung des Verwaltungsaufwands** durch Erfassung, Digitalisierung und Verwaltung bestehender und neuer Versorgungszusagen, unabhängig vom Anbieter oder Durchführungsweg
- ✓ **Effektivitätssteigerung** durch einheitliche Betreuung

GehaltsExtras

Der extra Kick für Ihre bAV.



Mit staatlich geförderten GehaltsExtras für Mitarbeitende hat die Bundesregierung eine attraktive Steuervergünstigung für Unternehmen geschaffen. So generieren Sie zusätzliche Liquidität im Unternehmen und bei Ihren Arbeitnehmern.

Machen Sie sich als Arbeitgeber attraktiv

Arbeitnehmer erhalten mehr finanziellen Freiraum, der in die betriebliche Altersversorgung (bAV), eine Berufsunfähigkeitsversicherung (bBU) oder betriebliche Krankenversicherung (bKV) investiert werden kann.

Ihre Vorteile

- ✓ Geringer Verwaltungsaufwand
- ✓ Steuerbegünstigt
- ✓ Sozialversicherungsrechtliche Vorteile
- ✓ Höhere Investitionsbereitschaft in Altersvorsorge
- ✓ Steigerung der Arbeitgeberattraktivität

Unkompliziertes Management

Wir übernehmen das für Sie! Unser breites Netzwerk aus Steuerberatern, Wirtschaftsprüfern und Rechtsanwälten gewährleistet die Einhaltung der behördlichen Auflagen. Verständliche Kommunikation und individuelle Mitarbeitergespräche sorgen für hohe Akzeptanz. Kontinuierliche, verwaltungsarme Betreuung rundet das Paket für nachhaltigen Erfolg ab.

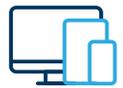


HR-MultiTool

Ihre digitales bAV-Management.

Benefit4you –

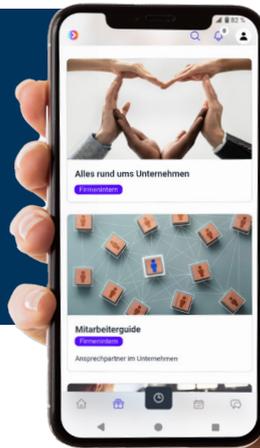
Alles außer gewöhnlich.



Das HR-MultiTool (HRMT) vereinfacht Ihnen als Arbeitgeber die Verwaltung der bAV und weiterer Versorgungsinstrumente wie z. B. GehaltsExtras.

Unsere Leistungen

- ✓ Digitale Bereitstellung aller Unterlagen und Dokumente
- ✓ Maximale Prozesstransparenz
- ✓ Digitales Vorgangsmanagement
- ✓ DSGVO-konforme Kommunikation
- ✓ Persönliche Betreuung



Multilinguales Mitarbeiterportal

Mit unserem außergewöhnlichen Mitarbeiterportal schaffen Sie ein optimales Arbeitsumfeld für Ihr Team auf das bequem per Smartphone oder PC zugegriffen werden kann.

Die smarte Lösung Ihrer Benefits.

Entdecken Sie eine nahtlose Kommunikation ohne Sprachbarrieren. Individuelle Vorteile Ihres Unternehmens werden auf einen Blick dargestellt. Neue Mitarbeitende erhalten einen schnellen Überblick über Ihre Unternehmensstruktur. Bereits bestehende Angebote wie kostenloser Kaffee oder Obstkörbe werden hervorgehoben. Nutzen Sie das Portal auch als interaktives Schwarzes Brett.



Corporate Identity Branding (CIB)

Professionelles Marketingkonzept.

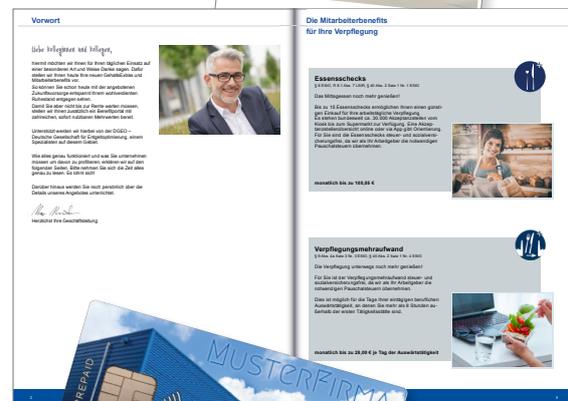
Wir unterstützen Ihr Employer-Branding, um die geschaffenen Mehrwerte optimal zu kommunizieren und Ihr Image als attraktiver Arbeitgeber zu verbessern. Wir bieten Ihnen die Gestaltung individueller Medien für geringe Kosten an. Unsere Marketing-Abteilung unterstützt Sie kreativ und professionell bei der Entwicklung Ihres eigenen Werbekonzepts.

Attraktivität für Fachkräfte

Ein starkes Employer-Branding hilft Ihnen, sich als attraktiver Arbeitgeber zu positionieren und Fachkräfte anzuziehen sowie zu binden.

Unsere Leistungen im Überblick

- ✓ Broschüre
- ✓ Firmenkarte
- ✓ Mitarbeiterinformation
- ✓ Landingpage und App
- ✓ und vieles mehr



Deutsche Gesellschaft für betriebliche Altersversorgung

Mehrwerte schaffen.

Nutzen Sie unsere Erfahrung aus vielen tausend Beratungsgesprächen, um für Ihre Arztpraxis eine innovative, bedarfsorientierte Versorgungslösung zu gestalten. Als wesentlicher Bestandteil dient hier die rechtskonforme Implementierung von alternativen Vergütungssystemen. Schaffen Sie mehr finanziellen Spielraum für Ihre Praxis und Ihre Mitarbeitenden. Individuelle und leistungsstarke Konzepte dürfen Sie dabei genauso selbstverständlich erwarten wie einen exzellenten Beratungsservice.



Der Spezialist für betriebliche Versorgungskonzepte



10 bAV-Kompetenzzentren



145 bAV-Fachberater



Über 5.500 zufriedene bAV-Kunden



Mehr als 175.000 geführte Beratungsgespräche



Über 7,2 Milliarden € vermitteltes bAV-Beitragsvolumen

Wie wir arbeiten – Unser Beratungskonzept

Gemeinsam Ziele erreichen. Verlässliche Partnerschaft erleben. Mit Erfahrung unterstützen. Wir entwickeln Lösungen für aktuelle und künftige Herausforderungen individuell für Sie.



Individuelles Kennenlernen



Zielgerichtetes Analysieren



Spezifisches Beraten



Nachhaltiges Betreuen

Betriebswirtschaftliche Beratung für Ärzte

Sie haben eine Vision – wir helfen Ihnen bei der Realisierung.

Am Anfang steht der Traum von einer eigenen Praxis oder die Idee einer Kooperation mit Kollegen, Krankenhäusern oder sonstigen Teilnehmern im Gesundheitsmarkt. Wir helfen Ihnen im Rahmen einer betriebswirtschaftlichen Beratung bei der Umsetzung Ihrer Ziele und stehen Ihnen als kompetenter Partner langfristig – auch nach Realisierung des Projekts – zur Seite.

Kooperationsberatung:

Sie planen die Gründung einer (überörtlichen) Berufsausübungsgemeinschaft, einer Teilberufsausübungsgemeinschaft, einer Praxisgemeinschaft oder eines MVZ. Dann bedarf es einer umfassenden Beratung in betriebswirtschaftlicher, steuerlicher und kassenrechtlicher Hinsicht. Unser hochqualifiziertes Expertenteam, das auf eine langjährige und vielseitige Tätigkeit im Gesundheitswesen zurückgreifen kann, steht Ihnen mit Rat und Tat zur Verfügung.

Niederlassungsberatung:

Damit Sie keine bösen Überraschungen erleben, begleitet Sie unser Expertenteam auf Ihrem Weg in die Niederlassung. Durch die Kooperation mit Rechtsanwälten und Steuerberatern werden die juristischen, vertragsarztrechtlichen und steuerlichen Fallstricke von vornherein vermieden.

Praxisbörse:

Sie möchten gerne den Schritt in Richtung einer eigenen Praxis oder den Einstieg in eine Sozietät tun und sich eine selbstständige Existenz aufbauen, suchen aber noch die richtige Praxis? Sie möchten Ihre vorhandene Praxis erweitern und suchen nach einer geeigneten Möglichkeit? Sie möchten ein medizinisches Versorgungszentrum errichten und suchen die 2. Fachrichtung?

Unsere Praxisbörse hilft Ihnen bei der Suche nach einer geeigneten Einstiegs- oder Übernahmemöglichkeit. Wir vermitteln bundesweit und begleiten Sie bei Ihrer Praxisübernahme, Ihrem Praxiseinstieg bzw. Ihrer Praxisabgabe.

Praxisbewertung:

Eine aussagekräftige, situationsbedingte und marktgerechte Ermittlung des Praxiswertes unter Anwendung anerkannter Bewertungsverfahren gibt Ihnen Sicherheit beim Kauf und Verkauf. Mit unserer umfassenden Praxisbewertung zum fairem Preis erhalten Sie Transparenz, die Sie brauchen.

Standortanalyse:

Für den Erfolg Ihrer Unternehmung ist nicht zuletzt der Standort entscheidend. Unter Anwendung marktüblicher Bewertungsverfahren ermitteln wir anhand von definierten Standortkriterien den optimalen Standort für Ihr Projekt.

Niederlassungs- und Abgabeseminare:

In unseren Seminaren erfahren Sie alles Wissenswerte zu den Themen Praxisübernahme, Praxisabgabe, Gründung von (überörtlichen) Berufsausübungsgemeinschaften, Teilberufsausübungsgemeinschaften, Praxisgemeinschaften und medizinischen Versorgungszentren.

Finanzierungsberatung:

Wir erstellen Ihr individuelles Finanzierungskonzept unter Berücksichtigung der öffentlichen Fördermittel für Ihr Vorhaben und ermitteln die günstigsten Konditionen im Rahmen von Ausschreibungsverfahren.

Break-even-Berechnung:

Die zentrale Frage ist die wirtschaftliche Tragfähigkeit einer Praxisübernahme, einer Neugründung oder eines Einstiegs in eine bereits bestehende Praxis. Dazu erstellen wir Ihnen eine Break-even-Berechnung.

Honorarberatung und- verteilung:

Die Honorarsystematiken werden immer komplizierter. Wir beraten Sie in Fragen der Honorarabrechnung und Honorarberatung und -verteilung als neutraler Ansprechpartner. Wir besitzen die Instrumente, um in Berufsausübungsgemeinschaften, medizinischen Versorgungszentren oder Ärzteverbänden für eine korrekte Honorarverteilung zu sorgen.



Die Herausforderung: MVZ-CONTROLLING.

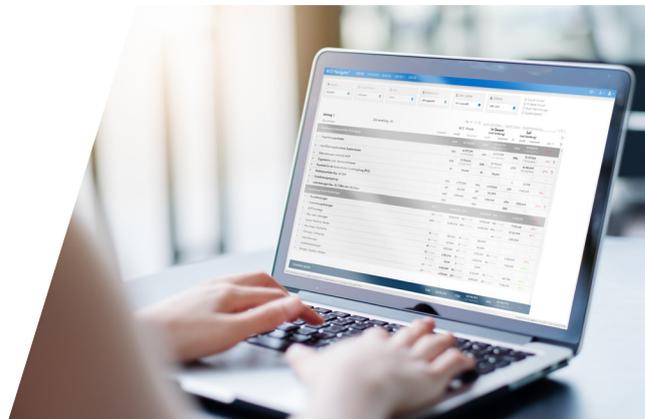
(K)ein Buch mit sieben Siegeln

Im Gesundheitssektor müssen die zentralen wirtschaftlichen Parameter immer präsent sein. Dies gilt umso mehr für die Leistungsanalyse von medizinischen Versorgungszentren (MVZ). Das Betreiben eines MVZ ist alles – nur kein Selbstläufer.

Aktuell, leistungsorientiert, online

Der ambulante Sektor der Gesundheitsversorgung hat seine eigenen wirtschaftlichen Gesetze – und diese sind je Fachrichtung und je Bundesland unterschiedlich.

Die Abrechnungen der erbrachten Leistungen durch die jeweiligen Kassenärztlichen Vereinigungen erfolgen mit einem halben Jahr Verzögerung – zu spät, um Wirtschaftspläne rechtzeitig anzupassen und Handlungsfelder zu bedienen. Hinzu kommen oftmals unzureichende und unverständliche Abrechnungsunterlagen. Die Komplexität der Leistungsabrechnung erschwert es, die eigene Leistung bis auf den einzelnen Leistungserbringer heruntergebrochen, einzuordnen – es fehlt an Transparenz und Vergleichsmöglichkeiten. Trotz all dieser Herausforderungen lohnt sich oftmals der Aufbau eines eigenen MVZ-Controlling nicht.



Kommen Sie zu einem der Marktführer im MVZ-Controlling.

Genau richtig: Drei Gründe für unseren MVZ-Navigator

1 Komplettes und transparentes Controlling

Voll automatisiert! Mit Login auf der Online-Plattform steht Ihnen ein umfangreiches sowie individuelles, leistungs-, finanz- und kennzahlenbasiertes Controlling zur Verfügung. Mit Upload der monatlichen Abrechnungsdatei entwickelt der MVZ-Navigator das komplette Controlling online.

2 Abrechnungsoptimierung mit MVZ-Benchmark

Der MVZ-Benchmark bietet sinnvolle Vergleichsmöglichkeiten. Die Honorarabrechnung kann so gezielt optimiert werden. Alle ambulanten Abrechnungsleistungen sind darstellbar, z. B. EBM, GOÄ, UV-GOÄ, IGeL, ASV, Selektivverträge.

3 Unser Spezialistenteam übernimmt die Pflege

Das Navigator-Team pflegt die Datenbank, Software und Benchmarks, sorgt für den aktuellen Datenschutz und übernimmt alle notwendigen individuellen Anpassungen.

Leistungen des MVZ-Navigators im Detail

- ✓ **Individuell:** Sämtliche Auswertungen sind nach Fachrichtung, MVZ, Betriebsstätte, Arzt und Quartal konfigurierbar und können nach Excel exportiert werden.
- ✓ **Übersichtlich:** Für jedes Monat wird eine Quartalshochrechnung erstellt.
- ✓ **Flexibel:** Leistungsgruppen und Quotierungen werden berücksichtigt.
- ✓ **Leistungsstark:** Die Ansicht „Honorar“ erlaubt ein detailliertes Finanzcontrolling und ist mit der Exportfunktion in jedes Konzerncontrolling integrierbar: für das gesamte MVZ, für jede Fachrichtung, und natürlich für jeden Arzt.
- ✓ **Analyse:** Die Ansicht „Analyse“ ermöglicht sowohl den schnellen Blick über relevante Veränderungen als auch die kennzahlenbasierte Analyse: Ist die Strategie...

Ihre Auswertungsmöglichkeiten:

- ✓ Auswertungen je MVZ/ Betriebsstätte
- ✓ Erstellung eines Fachrichtungsportfolios
- ✓ Übersicht über alle behandelnden Ärzte
- ✓ Fachgruppenvergleiche von KV oder internen Benchmarks
- ✓ Stichtagsgenaue Auswertungen
- ✓ Analyse arzt spezifischer Scheinwerte mit Untergruppen
- ✓ Detaillierte arzt spezifische Kennzahlen
- ✓ Fachgruppenvergleiche im Zeitverlauf
- ✓ Honorarprognosen/-abgrenzungen
- ✓ Budget-Steuerung

Selektivverträge, deren Abrechnung und Management

Unsere Perfektion ist das Ergebnis einer permanenten Weiterentwicklung und jahrelanger Erfahrung

Unsere zwei Managementgesellschaften gehören zu den größten Anbietern in der Abrechnung von Selektivverträgen bundesweit. Über 9.900 Ärzte der verschiedensten Fachrichtungen führen die Abrechnung von Selektivverträgen über unser Haus durch. Das Management von Selektivverträgen erlangt eine immer größere Bedeutung in den Arztpraxen. Unsere Managementgesellschaft bietet neben der Entwicklung und Verhandlung von Selektivverträgen die komplette Verwaltung und Abrechnung von eigenen und fremden Selektivverträgen an.

Die Managementgesellschaft für Selektivverträge versteht sich innerhalb der Unternehmensgruppe als Bindeglied der unterschiedlichen Unternehmensbereiche. Unsere Innovationskraft basiert auf grundlegenden, und in allen unseren Vertragsentwicklungen umgesetzten, Bausteinen.

Leistungen unserer Abrechnung von Selektivverträgen im Detail

- ✓ Eine kostenfrei zur Verfügung gestellte Abrechnungssoftware zur lokalen Installation in der jeweiligen Arztpraxis.
- ✓ Ein Online-Portal mit einer umfassenden Information der Arztpraxis zum Stand der übermittelten, bearbeiteten und ausgezahlten Leistungen aus Selektivverträgen.
- ✓ Ein grundlegendes Verständnis der ambulanten und stationären Versorgungsprozesse in allen Facetten unterschiedlicher Fachspezialitäten.
- ✓ Einen leistungsfähigen Vertrieb mit zahlreichen bundesweiten Niederlassungen, die eine regionale und überregionale Präsenz ermöglichen
- ✓ Gewachsene Kompetenz in der Konzeption und Umsetzung neuer und bestehender Verträge mit der Erfahrung als eines der ältesten Abrechnungszentren in Deutschland.

Selektivvertragsangebote

Beratung und Schulung für Ihre Abrechnung

Die Helmsauer Gruppe entwickelt und organisiert als zugelassener Vertragspartner integrierte Versorgungsformen und Selektivverträgen nach den Voraussetzungen des §140a SGB V, 73b SGB V und 132e SGB V.

Unsere Kompetenz liegt in einem interdisziplinären Team, das aus Fachärzten, externen Steuerberatern und Rechtsanwälten sowie eigenen Gesundheitsökonomern besteht. Dank langjähriger Tätigkeit auf dem Gebiet des Vertragswesens im Gesundheitswesen sind alle Beteiligten Experten.

Wir stehen Ihnen zur Seite

Wir unterstützen unsere Partner bei der Umsetzung der Vertragsinhalte, der Umsetzung von Logistik und Vertragswesen.

- ✓ Etablierung eines kostengünstigen Qualitätsmanagements
- ✓ Mitarbeiterschulung
- ✓ Anbahnung eigener Verträge mit regionalen Kassen zur integrierten Versorgung

Sprechen Sie uns an, wir beraten Sie gerne.



REBECA Health Care – ein Unternehmen der Helmsauer Gruppe

Partner für medizinische Versorgungskonzepte

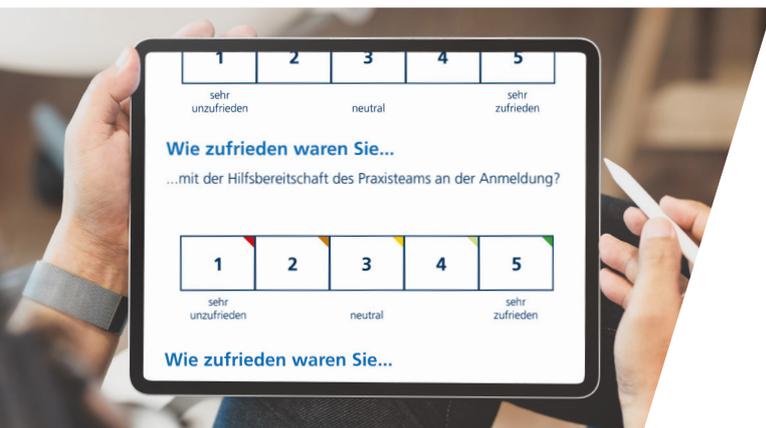
Die REBECA Health Care GmbH mit Sitz in Nürnberg, ist eine Managementgesellschaft, die sich auf die Gestaltung und Vermittlung von besonderen Versorgungsverträgen im Gesundheitswesen spezialisiert hat, um eine moderne, innovative und wirtschaftliche Patientenversorgung zu ermöglichen.

Unsere Stärke liegt in einem vielseitigen Team aus erfahrenen Fachleuten, die über langjährige Expertise im Vertragswesen des Gesundheitswesens verfügen.

Die Vorteile für unsere Praxen und Kliniken

- ✓ **Verbesserte Vergütung** der ambulanten und stationäreretzenden Fälle auf Basis rabattierter DRGs
- ✓ **14-tägige Vorfinanzierung** der Honorare
- ✓ **Schnelle und komfortable Abrechnung** über die eigenentwickelte Software Helmsauer Care Manager® i. V. m. dem Helmsauer-Abrechnungsportal
- ✓ **Kontinuierliche Weiterentwicklung** der Leistungskataloge und der Abrechnungssoftware

Unsere neu geschlossene Kooperation im Bereich Qualitätsmanagement mit der Vilendo GmbH



Profitieren Sie von unserem Kooperationsangebot und nutzen Sie die digitale Patientenbefragung.

Der Digitale Coach ist im Rahmen unserer Kooperation mit der Vilendo GmbH zwei Monate kostenlos. Er unterstützt Sie aus den Ergebnissen Ihrer Patientenbefragung zielführende Maßnahmen abzuleiten, Ihre Befragungsergebnisse zu verbessern und langfristig erfolgreich zu sein.

Weitere Information und kostenlose Anmeldung unter: www.vilendo.de/rhc

Der einfache Weg zur Patientenzufriedenheit



Einfach und schnell durch Patienten ausfüllen lassen



Durchschnittlich 60 % Rücklaufquote erreichen



Aus den Ergebnissen die richtigen Maßnahmen ableiten und verbessern

Die Verträge – Unser Angebot für Ihre Praxen und Kliniken

- Barmer
- BKK Wirtschaft & Finanzen
- DAK Bayern
- KKH
- Merck BKK
- Mobil Krankenkasse
- NOVITAS BKK
- SECURVITA Krankenkasse
- Techniker KK
- R+V Betriebskrankenkasse
- VAG Hessen
- vivida BKK



Wir rechnen Hybrid DRG für Sie ab

Abrechnung von Hybrid-DRG gemäß §115f SGB V

Sie haben die Wahl: Zahlen Sie nur...

1,55 %

oder

2,75 %

zzgl. der jeweils gültigen gesetzlichen USt.
(1,25 % zzgl. der jeweils gültigen gesetzlichen USt.
für Mitglieder kooperierender Berufsverbände oder
Kunden der Verrechnungsstelle für Ärzte Oswald
Helmsauer GmbH) Bearbeitungsentgelt pro abgerech-
nete Leistung ohne vierzehntägige Vorfinanzierung.

zzgl. der jeweils gültigen gesetzlichen USt.
(2,45 % zzgl. der jeweils gültigen gesetzlichen USt.
für Mitglieder kooperierender Berufsverbände oder
Kunden der Verrechnungsstelle für Ärzte Oswald
Helmsauer GmbH) Bearbeitungsentgelt pro abgerech-
nete Leistung mit vierzehntägiger Vorfinanzierung.

Seit 01.01.2025

Die Leistungsdaten der Hybrid-DRG von REBECA Health Care GmbH können bei ALLEN Kostenträgern gem. Abrechnungsvereinbarung zur Hybrid-DRG abgerechnet werden.



Sie haben dazu bereits ab Ende Q3/2024 die Möglichkeit, Hybrid-DRG-Abrechnungen bei uns einzureichen. Die Abrechnung erfolgt dabei über den Helmsauer Care Manager®, einem unserer Online-Tools, der einen integrierten und zertifizierten DRG-Groupier beinhaltet.

Abrechnung von Leistungen nach der Verordnung über eine spezielle sektorengleiche Vergütung

(Hybrid-DRG-Verordnung)

Aktueller Leistungsumfang:

- ✓ **Chirurgie:** Hernienchirurgie
- ✓ **Urologie:** Harnsteinleiden, Operationen an Harnleiter und Harnröhre / Endourologie
- ✓ **Gynäkologie:** Operationen an Eierstöcken, Eileitern, Parametrien, Biopsien, Lösen v. Verwachsungen
- ✓ **Fußchirurgie:** Eingriffe an Knochen, Gelenken, Sehnen, Muskeln, Weichteilen
- ✓ **Proktologie:** Perianale Abszesse und Fisteln, Sinus pilonidalis

Die Beauftragung durch Sie erfolgt gem. §115f (3) S. 3 SGB V.

Helmsauer Care Manager® –

Erfassung, Abrechnung und Kontrolle leicht gemacht.

Die zwei folgenden Online-Anwendungen sind von der Helmsauer IT-Solutions GmbH entwickelte Lösungen zur Erfassung, Abrechnung, Kontrolle sowie Ein- und Übersicht von Selektivvertragsleistungen.

Der Helmsauer Care Manager® prüft, ob bei einer Krankenkasse ein Selektivvertrag vorliegt, um anschließend bei der Leistungserfassung für einen Versicherten nur die laut Vertragsplausibilitäten möglichen Leistungen zur Abrechnung anzubieten. Daraufhin können die erfassten Leistungen abgerechnet und an das Abrechnungsportal übertragen werden.

Das internetbasierte Abrechnungsportal verarbeitet und überprüft die übertragenen Daten in Kombination mit den hinterlegten Stammdaten der registrierten Praxen und Patienten, um anschließend gegenüber den Kostenträgern eine Abrechnung gemäß §295 (1b) SGB V durchzuführen.

Profitieren Sie von unserer 40-jährigen Abrechnungserfahrung!



Helmsauer-Abrechnungsportal

+ Eigene Daten

Einsicht in die eigenen Praxisdaten inklusive LANR(n), BANR(n), Kommunikationsdaten, Bankverbindung sowie persönliche Einschreibung als teilnehmender Arzt in die jeweiligen Selektivverträge.

+ Patienten, Teilnehmerverzeichnis und Abfrage Einschreibung:

Übersicht über alle von einer Praxis in unser System übertragenen Patienten, Teilnehmerverzeichnisse (für ausgewählte Krankenkassen) für alle eingeschriebenen Patienten eines Vertrages, Abfragemöglichkeit der Zugehörigkeit zu einem best. Vertrag per Versichertennummer

+ Abrechnungsimpport, Abrechnungen und Leistungen

Upload der aus dem Helmsauer Care Manager® erzeugten Abrechnungsdatei(en), Anzeige aller übertragenen Abrechnungen der Praxen, Anzeige der übertragenen Einzelleistungen sowie deren aktuellen Status

+ Auszahlungen:

An dieser Stelle werden die erfassten Leistungsdaten aufbereitet und in eine verschlüsselte Abrechnungsdatei geschrieben. Diese Datei muss anschließend in das Abrechnungsportal übertragen werden.

Helmsauer Care Manager® – das Kontrollprogramm

+ Patientenstammdaten

Die Eingabe der Daten erfolgt entweder über das Einlesen der Versichertenkarte oder über die manuelle Anlage des Patienten.

+ Vertragsangebote:

Einschreibung eines Versicherten in den jeweiligen Vertrag und Ausdruck einer Teilnahme- und Datenschutzerklärung, vorausgefüllt mit den Patientenstammdaten zur Unterschrift durch den Patienten.

+ Patientensuche

Bereits angelegte Patienten können über eine Suchfunktion selektiert werden.

+ Leistungserfassung:

Die Erfassung erfolgt über ein extra Menü-Fenster, in dem einer Praxis nur die Leistungen angezeigt werden, die am Leistungserbringungstag abrechenbar sind. Für jede Leistung ist die entsprechende Plausibilität hinterlegt.

+ Leistungsübersicht:

Die Praxen haben jederzeit den kompletten Überblick über bereits erfasste Leistungen, sowohl für einen einzelnen Patienten, als auch für alle Versicherten einer Praxis.

+ Abrechnungsscheck:

Dieser gleicht die Abrechnungsdatei für EBM-Leistungen mit den Abrechnungsdaten der Selektivverträge ab und gibt etwaige Konflikte aus.

+ Abrechnung:

An dieser Stelle werden die erfassten Leistungsdaten aufbereitet und in eine verschlüsselte Abrechnungsdatei geschrieben. Diese Datei wird anschließend in das Abrechnungsportal übertragen.

Starke Features

- + Signifikante Steigerung der Detektionsquoten von Selektivvertragspatienten in den Praxen
- + Schlanke Prozesse durch schnelle Erfassung der Leistungen und erforderlichenfalls Diagnosen
- + Vor- und nachgelagerte Überprüfung jeder Plausibilität für jede einzelne Leistung
- + Reduktion von fehlerhaften Abrechnungen
- + Sichere Datenübermittlung der Abrechnungsdaten
- + Datenschutzkonforme Übermittlung der Einschreibe- und Abrechnungsunterlagen
- + Übersichtliche Kontrollmöglichkeiten zu Abrechnungen und Auszahlungen

Mehr Zeit für Ihre Kernkompetenz

– Unseren Service bei der Durchführung von Privatliquidationen nutzen mehrere tausend Ärzte und Kliniken

Anspruchsvolle medizinische Leistungen zu erbringen ist die eine Seite. Dafür auch eine angemessene Vergütung zu erhalten, die andere. Wir entlasten Sie von der zeitaufwändigen Verwaltungsarbeit. Die Verrechnungsstelle für Ärzte Oswald Helmsauer GmbH überweist Ihnen schon 5 Tage nach Eingang der Abrechnungsunterlagen bei uns im Haus Ihr gesamtes Honorar.

Sie verbessern Ihre Liquidität, da Sie nicht mehr vom Zahlungstermin des Patienten abhängig sind. Wir prüfen und erstellen für Sie die Abrechnungen, verschicken diese und überwachen die Zahlungseingänge.



Unser Haus verfügt über eine über 40-jährige Abrechnungserfahrung

Das können Sie von uns erwarten:

- + Ihre Organisation wird durch die Auslagerung von Abrechnung und Mahnwesen vereinfacht
- + Sollte der Patient die Rechnung nicht begleichen, übernehmen wir die vollen Rechtsanwalts- und Gerichtskosten der Beitreibung
- + Abrechnungsschulungen (auch als Online-Seminare)
- + Moderner Abrechnungsdaten-Upload über einen gesondert gesicherten Internetzugang
- + Keine vertragliche Bindung des Arztes an die Verrechnungsstelle und keine Mindestvertragslaufzeit
- + Kostenlose Erstabrechnung
- + Spezialteams je Fachrichtung mit 3-fach-Besetzung und festem Ansprechpartner je Praxis
- + Dokumentation und Berücksichtigung von individuellem Abrechnungsverhalten/ Abrechnungsspezialitäten je Praxis
- + In unserem Bearbeitungsentgelt sind sämtliche Kosten enthalten und es entstehen keine Zusatzkosten – wir nennen dem Arzt also eine Art „Effektivzins“ ohne versteckte Kosten
- + Entgeltgarantie für die Dauer der Zusammenarbeit – das Bearbeitungsentgelt wird sich auch bei Änderung der Zinslandschaft nicht erhöhen

Vertrauen durch Transparenz – Vorsprung durch Wissen

Das GOÄ-Abrechnungportal: Über 40 Jahre Abrechnungs-Know-how an einem Ort für Sie digital gebündelt

Online-Zugang zum Status quo Ihrer Abrechnung in Echtzeit für maximale Transparenz über die Bearbeitungsprozesse, gestellten Rechnungen, offenen Posten und Auszahlungen.

Unser Highlight –

Anonymisiertes Benchmarking mit anderen Leistungserbringern gleicher Fachrichtung, pro Quartal, nach Umsatzgröße und Abrechnungsziffer mit Ausweis der Abrechnungshäufigkeit in Echtzeit. Wir bieten Ihnen Handlungsspielraum und Optimierungspotenzial! Reagieren Sie frühzeitig auf Abweichungen, vergleichen Sie Ihre GO – Umsätze auf einen Blick mit anderen Ihrer Fachgruppe pro Ziffer – detailliert und übersichtlich!

GOÄ-Abrechnungportal:

Profitieren Sie vom innovativen webbasierten Benchmark-Tool für den GOÄ-Praxisvergleich.

GOÄ-ABRECHNUNGSPORTAL – das Onlineportal

- + **Vergleichen Sie** Ihre GOÄ Umsätze mit der Fachgruppe
- + **Prüfen Sie** Ihre Ziffern mit der Benchmark
- + **Entdecken Sie** Abweichungen auf einen Blick
- + **Erkennen Sie** die Potentiale Ihrer GOÄ Abrechnung

Unsere privatärztliche Verrechnungsstelle

- + mehr als 40 Jahre Abrechnungserfahrung
- + Verbandspartner von 14 Facharztverbänden
- + facharztspezifische Beratungsteams
- + Viele tausend Kunden im ambulanten und stationären Bereich

Ihre Vorteile auf einen Blick

Als Spezialist für das Gesundheitswesen bieten wir Ihnen gezielte, individuelle Leistungen. Nutzen Sie dabei unsere persönliche Beratung und Betreuung!



DocCONSULT

Rabattierte Konditionen für:

- + Betriebswirtschaftliche Beratung für Ärzte
- + Abrechnungsberatung
- + Praxisbewertung
- + Gründung von Sozietäten
- + Gründung und Entwicklung von MVZ
- + Niederlassungsberatung
- + Abgabeberatung
- + Praxisbörse
- + Vermittlung/Verkauf von Arztpraxen

„Erfolgreich Ihre Existenz gestalten“



DocSAVE

Weniger Kosten für mehr Leistung:

- + Cyberversicherung: Schutz gegen die Folgen von Cyberattacken (inkl. DSGVO)
- + Berufshaftpflichtversicherung – TOP-Preis-Leistungsverhältnis
- + Praxisinventar- und Elektronikversicherung inkl. Betriebsunterbrechung
- + Unfallversicherung mit verbesserter Gliedertaxe für Ärzte
- + Rechtsschutzversicherung – individuelle Bausteine speziell für Ärzte
- + Kfz-Versicherung mit verbesserter Sondereinstufung – Geld sparen kann so einfach sein!

„Sicherheit zu fairen Preisen“



DocCARE

Reduzierte Gesundheitsfragen:

- + Betriebliche Altersvorsorge (bAV) inkl. Betriebsrentenstärkungsgesetz 2018 mit verminderter Gesundheitsprüfung
- + bAV-Beratung: Umsetzung der Verpflichtungen für Arbeitgeber ab 01.01.2022
- + Betriebliche Krankenversicherung: Mitarbeiterbindung wie nie zuvor inkl. „App Moving“ zur Gesundheitsförderung der Mitarbeiter
- + Berufsunfähigkeitsversicherung mit massiv erleichterter Gesundheitsprüfung für Ärzte und Arzthelferinnen + TOP Leistung

„Sorgenfrei in die Zukunft“

DocFREE

Privatliquidation mit Extras:

- + Vorfinanzierung/Auszahlung des Honorars binnen 5 Arbeitstagen
- + Abrechnungsberatung durch facharzt-spezifische Spezialteams
- + Moderner Abrechnungsdaten-Upload mit Branchenvergleich
- + Anonymisiertes Benchmarking – Online und aktuell
- + Keinerlei Nebenkosten
- + Keine vertragliche Bindung
- + Feste Ansprechpartner



„Finanzielle Unabhängigkeit“



DocLEARN

Helmsauer Akademie – praxisorientierte Bildungsangebote:

- + Zertifizierte Abschlüsse und Bildungskonzepte auf höchstem Niveau
- + Aktuelle Themen und praxisnahe Inhalte direkt aus der Gesundheitsbranche
- + Neueste Lernmethoden und innovatives E-Learning
- + Breitgefächerte Bildungsangebote
- + Qualitätsgesicherte Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten in Form von Lehr- und Studiengängen, Seminaren, Workshops und Vorträgen

„Mehrwert für den Berufsalltag“

Ihre BNKD-Hotline bei der Helmsauer Gruppe: **0911-9292 185**



> Rückantwortfax: **0911-9292 432**

> oder über unser digitales Kontaktformular:

Ja, ich möchte weitere Informationen zu den Angeboten für Arztpraxen erhalten.

Bitte nehmen Sie mit mir Kontakt auf:

Herr Frau

Name, Vorname

E-Mail

Telefon

Stempel:

ANTWORTSCHREIBEN an:

Helmsauer Gruppe
Dürrenhofstraße 4
90402 Nürnberg

Per E-Mail service@helmsauer-gruppe.de
oder per Fax **0911- 9292 432**

Hinweis zum Datenschutz: Die o. a. Angaben werden ausschließlich zur Berechnung/Beratung von Angeboten verwendet. Sie können der Speicherung Ihrer personenbezogenen Daten jederzeit widersprechen. Weitere Infos zum Datenschutz finden Sie unter: <https://www.helmsauer-gruppe.de>

Wir sind der Dienstleister im Gesundheitswesen mit Spezialisierung auf Ihre Bedürfnisse

Dienstleistung aus Leidenschaft

Die Helmsauer Gruppe ist als Dienstleister für das Gesundheitswesen bereits seit 1963 erfolgreich am Markt tätig.

Mit Erfahrung, Kompetenz und Kreativität bietet Helmsauer individuelle Finanzdienstleistungsprodukte für das Gesundheitswesen, die im Kontext aktueller Entwicklungen entstehen.

Dabei nehmen wir Ihre Bedürfnisse persönlich – Ihnen stehen 550 qualifizierte und serviceorientierte Kolleginnen und Kollegen an 31 Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz für Ihre Anliegen gerne, auch bei Ihnen vor Ort, zur Verfügung.

Die Helmsauer Gruppe steht für

- + Jahrzehntelange Erfahrung
- + Fachkompetenz, Spezialisierung und Qualität
- + Individuelle, bedarfsgerechte Lösungen
- + Persönliche Betreuung vor Ort
- + Moderne Kommunikationsmedien
- + Datenschutz und Sicherheit
- + Digitale Kundenakte und App



Stand 22/01/2025

Unsere Kunden vertrauen unserem Know-how

- ↑ 24.000 Mediziner
- ↑ 120 Kliniken
- ↑ 175 MVZ

